

Preguntas y respuestas – Versión 003

Pregunta 1:

Estuve leyendo los pliegos por la compra de dos equipos (equipo de electroforesis de campos pulsados & termociclador en tiempo real) y sucede que si bien tenemos muy buenas alternativas para cotizar, hay una condición que es la primera contenida en cada pliego y que dice: pasa / no pasa, ó sea, si una empresa no vendió anteriormente un equipo de estos, ya queda fuera de competencia.

Tenemos una gran variedad de equipamientos de alta tecnología que vendemos habitualmente, service propio, etc., eso no nos avala para poder competir ?

Les consulto porque no tendría sentido cotizar si desde el vamos sabemos que nuestra oferta no será considerada.?

Respuesta:

Como se indica en el Formulario de Solicitud de Cotización, el oferente deberá acreditar todos los antecedentes de venta de equipos iguales o **similares** en el país. Si la empresa demuestra lo anterior, puede presentarse sin problemas.

Pregunta 2:

Por la presente solicito prórroga de 15 días de la fecha límite de presentación de oferta por la adquisición de un cromatógrafo UHPLC.

Respuesta:

Se analizó la petición, y se decide estirar el plazo hasta el día 7 de Abril de 2014 a las 13 hs.

Pregunta 3:

¿Es posible presentar más de una oferta? , En ese caso ¿se presentan las ofertas por separado o dentro de una misma oferta se pueden presentar más de una propuesta?

Respuesta:

Se puede presentar más de una oferta y se puede presentar por separado o dentro de una misma oferta se puede presentar más de una propuesta.

Pregunta 4:

Con respecto a la cotización del UHPLC, quisiera hacer una consulta sobre la forma de cotizar: Es posible cotizar más de una opción de equipo? Porque el pliego no establece que deba ser una sola, pero por las dudas quería estar segura.

Respuesta:

Ver respuesta al punto 3.